

SILABUS PROGRAM PENDIDIKAN PIALANG ASURANSI DAN REASURANSI INDONESIA

TINGKAT AHLI PIALANG ASURANSI & REASURANSI INDONESIA (APAI)

BADAN PENDIDIKAN DAN PENGEMBANGAN PROFESI (BP3)

ASOSIASI AHLI PIALANG ASURANSI DAN REASURANSI INDONESIA (APARI)



No	Materi Pendidikan		Sasaran	Waktu		Keterangan
				Hari	Jam	
1	Konsep dan Pengertian Manajemen Risiko (2.01)					
	1.1	Proses Manajemen Risiko	Peserta diberikan pemahaman lebih mendalam mengenai manajemen risiko, pelaksanaan survey, loss prevention & post lost mitigation.	2	6	
	1.2	Survey, Pencegahan Kerugian & Mitigasi setelah Kerugian (Survey, Loss Prevention & Post Lost Mitigation)				
	1.3	Manajemen Risiko Perusahaan (Enterprise Risk Management - ERM)	Peserta diberikan pemahaman lebih mendalam mengenai management risiko perasuransian.	1	3	
2	Konsep Harga/Premi Asuransi (2.02)			2	6	
	2.1	Statistik/Risk & Loss profil untuk Menetapkan Pure Risk Premium	Peserta diharapkan lebih memahami secara mendalam mengenai konsep premi.			
	2.2	Unsur-unsur loading; biaya, profit, akuisisi dan pasar-pasar komersial/persaingan pasar				
3	Prosedur dan mekanisme transaksi asuransi dan transaksi Reasuransi melalui Jasa Pialang (2.03)					
	3.1	Prosedur dan mekanisme transaksi asuransi melalui Jasa Pialang Asuransi		2	6	
	3.1.1	Pemetaan kebutuhan calon Nasabah dan Presentasi oleh Pialang	Peserta di berikan pemahaman mengenai proses transaksi asuransi melalui pialang.			
	3.1.2	Keberadaan Surat Penunjukan (Appointment Letter)				
	3.1.3	Menyusun Program Asuransi yang Efektif dan Efisien				
	3.1.4	Proses Transaksi & Dokumentasi (sebagai bagian dari kesepakatan perjanjian)				
	3.2	Prosedur dan mekanisme transaksi reasuransi melalui Jasa Pialang Reasuransi		2	6	
	3.2.1	Pemetaan kebutuhan Perusahaan Asuransi dan Pemilihan Perusahaan Reasuransi	Peserta di berikan pemahaman mengenai proses transaksi reasuransi melalui pialang.			
	3.2.2	Proses Transaksi Reasuransi & Dokumentasi (sebagai bagian dari kesepakatan perjanjian)				
	3.2.3	Menyusun Program Reasuransi yang Efektif dan Efisien				
4	Managemen Pemasaran Jasa Asuransi / Reasuransi (2.04)			2	6	
	4.1	Bauran pemasaran (Marketing Mix)	Peserta mempelajari manajemen pemasaran jasa asuransi maupun reasuransi.			
	4.2	Sistem dan jaringan pemasaran				
	4.3	Komunikasi & Pelayanan Nasabah (Customer Service & Communications)				
	4.4	Loyalitas & Ekspektasi Nasabah (Customers Expectation & Loyalty)				
5	Materi Akuntansi dan Pelaporan Keuangan untuk Pialang Asuransi dan Reasuransi (2.05)			2	6	
	5.1	Dasar-dasar Akuntansi	Peserta mempelajari metode akuntansi dan pelaporan keuangan untuk pialang asuransi maupun reasuransi serta laporan keuangan perusahaan asuransi.			
	5.2	Pelaporan Keuangan				
	5.3	Laporan Keuangan untuk Pialang Asuransi & Reasuransi				
	5.4	Membaca Laporan Keuangan Perusahaan Asuransi				

SILABUS PROGRAM PENDIDIKAN PIALANG ASURANSI DAN REASURANSI INDONESIA

TINGKAT AHLI PIALANG ASURANSI & REASURANSI INDONESIA (APAI)

BADAN PENDIDIKAN DAN PENGEMBANGAN PROFESI (BP3)

ASOSIASI AHLI PIALANG ASURANSI DAN REASURANSI INDONESIA (APARI)



No	Materi Pendidikan	Sasaran	Waktu		Keterangan	
			Hari	Jam		
6	Problem Solving/ Current Issue (2.06)	Peserta membahas mengenai issue terhangat pada saat pembelajaran & melakukan pembahasan, diskusi & karya tulis.	1	3		
	Ceramah (Karya Tulis)					
7	Kode Etik APPARINDO (2.07)	Peserta di berikan pemahaman yang lebih dalam mengenai kode etik perusahaan Pialang Asuransi/Reasuransi.	1	3		
	Ceramah (Karya Tulis)					
8	Kode Etik Profesi APARI (2.08)	Peserta di berikan pemahaman yang lebih dalam mengenai kode etik profesi APARI	1	3		
	Ceramah (Karya Tulis)					
9	Pembahasan Produk-produk Asuransi (2.09)	Pemahaman lebih mendalam atas produk asuransi baik Kerugian maupun jiwa				
	9.1 Asuransi Harta Benda, Kendaraan Bermotor & Reayasa					
	9.1.1 Asuransi Harta Benda (Property Insurance)		1	3		
	- Property All Risk/ Industrial All Risk & Fire Insurance					
	- Terrorism & Sabotage (T&S)					
	9.1.2 Asuransi Kendaraan Bermotor & Alat Berat (Motor Insurance + Heavy Equipment)		1	3		
	9.1.3 Asuransi Reayasa (Engineering Insurance)		2	6		
	- Construction All Risks & Erection All Risks (Incl. Marine Cum)					
	- Machinery Breakdown & Electronic Equipment Insurance					
	9.2 Marine & Aviation Insurance					
	9.2.1 Pengantar Pelayanan Niaga (Introduction to Shipping)		1	3		
	9.2.2 Asuransi pengangkutan (Marine Cargo Insurance)		3	9		
	9.2.3 Asuransi Mesin dan Rangka Kapal (Marine Hull Insurance)					
	9.2.4 Port Liability					
	9.2.5 Protection & Indemnity (P&I)					
	9.2.6 Aviation		2	6		
	9.2.7 Airport Liability					
	9.3 Liability Insurance		2	6		
	9.3.1 Comprehensive General Liability (Incl. Public Liability, Product Liability, Employee Liability-Workmen Compensation, AL)					
	9.3.2 Professional Indemnity (Incl. Director & Officer Insurance)					

SILABUS PROGRAM PENDIDIKAN PIALANG ASURANSI DAN REASURANSI INDONESIA
TINGKAT AHLI PIALANG ASURANSI & REASURANSI INDONESIA (APAI)
BADAN PENDIDIKAN DAN PENGEMBANGAN PROFESI (BP3)
ASOSIASI AHLI PIALANG ASURANSI DAN REASURANSI INDONESIA (APARI)



No	Materi Pendidikan		Sasaran	Waktu		Keterangan
				Hari	Jam	
	9.4	Bussiness Interruption Insurance		2	6	
	9.4.1	Business Interruption, ALOP, Delay Star Up				
	9.5	Penjaminan (Bond & Financial Lines Insurance)		1	3	
	9.5.1	Surety Bond				
	9.5.2	Credit Insurance				
	9.5.3	Trade Credit Insurance				
	9.6	Other General Insurances		2	6	
	9.6.1	Oil & Gas Insurance				
	9.6.2	Cyber Insurance				
	9.7	Medical Insurance		2	6	
	9.7.1	Asuransi Medis (Medical Insurance)				
	9.7.2	Managed Care				
	9.7.3	Coordination of Benefit & BPJS				
10	Survey Risiko - 2.10		Peserta di berikan pemahaman yang lebih dalam tata cara survey dan apa yang menjadi poin penting dalam proses survey risiko.			Fullday
11		Ujian APAI				Senin & Rabu
12		Pengumuman Hasil Kelulusan				3 Pekan
13		Wisuda				
TOTAL				35	105	

Hormat Kami,

Ismet Uprani, AAAIK, CIIB
Ketua BP3-APARI 2016-2020